

VACATURE

JUNIOR ACCOUNTMANAGER DECO- EN TUINCENTRA - NEDERLAND

Spaas is een **uniek bedrijf**. Een rijke geschiedenis met een jonge geest. Internationale vibes met 5 generaties Spaas-familie aan het roer. Inspirerend en vernieuwend zonder kwaliteit uit het oog te verliezen.

Voor een bijkomende nieuwe functie ter versterking van het salesteam in Nederland zoekt Spaas nu ook een **unieke kandidaat**. Een geboren verkoper met een oog voor interieurdesign. Een frisse blik met reeds enkele jaren ervaring. Een enthousiaste en gedreven persoonlijkheid.

Klinkt dat als iets voor jou?

JOUW JOB

Je wordt **junior accountmanager voor deco- en tuincentra** in Nederland. Je bent voornamelijk op de baan, sluit verkoopcontracten af met het Nederlands cliënteel en rapporteert aan de salesmanager.

JOUW UITDAGING

- **Relaties opbouwen** en overeenkomsten sluiten met klanten
- **Prospectie** van de markt naar nieuwe en bestaande klanten
- **Presentaties en advies geven** waarbij je rekening houdt met de wensen van de klant
- Meedenken met de salesmanager rond promotieplanning, accountplanning en conditieafspraken
- Ontwikkelingen van de markt opvolgen
- **Administratieve taken** zoals offertes opmaken, forecasting systeem bijhouden, prijsafspraken etc.



JOUW PROFIEL

Je hebt:

- een HBO diploma, bij voorkeur in een commerciële richting
- **enkele jaren sales ervaring** in een buitendienst functie is een plus
- een oog voor **interieurdesign** en aankleding
- zin in een gevarieerde job met kansen en doorgroeimogelijkheden

Je bent:

- een **geboren verkoper** met een vlotte maar **professionele uitstraling**
- **klantgericht, communicatief, analytisch, overtuigend, teamplayer, resultaatgericht, gedreven**
- initiatiefnemend om verwachtingen te overtreffen

Je kan:

- klanten **inspireren** met onze producten
- vloeiend **Nederlands** en je hebt een goede beheersing van het Engels in woord en schrift
- vlot werken met **Excel** en **powerpoint**, ervaring met SAP is een plus
- zelf de handen uit de mouwen steken op het winkelpunt

WIJ BIEDEN

Een **boeiende, gevarieerde functie met groeikansen in een internationale omgeving bij een stabiel bedrijf**. We hechten veel waarde aan een prettige en stimulerende werksfeer en bieden uitstekende arbeidsvoorwaarden.

BEDRIJF SPAAS

Inspireren. Een **vleugje warmte** toevoegen aan het leven van alledag. Dat is de missie die Spaas wil uitdragen. Naast **kwaliteitsvolle kaarsen** ontwikkelen, willen we vooral een meerwaarde vormen voor het leven van de consument, door mooie vormgeving en **gezelligheid** mee te geven met de kaarsen.

Spaas denkt steeds vernieuwend en verjongend, maar heeft een rijke geschiedenis. Spaas ontstond in 1853 in het Limburgse Hamont, en heeft sindsdien niet stilgezeten. Het groeide uit tot een absolute marktleider in België en tot één van de belangrijkste Europese spelers op de markt van kaarsen.

Spaas telt inmiddels 275 medewerkers en is al die tijd een krachtig familiebedrijf gebleven. Vandaag staat de vijfde generatie van de Spaas-familie aan het roer. Naast de productie-eenheid in Hamont, is er ook een fabriek in Polen en een stevig uitgebouwde salesorganisatie gericht op Europa.

Zie je het helemaal zitten?

Stuur je motivatiebrief
en CV naar
marleen.lemmens@spaas.be
(Discretie verzekerd.)

